



Boards, Floors, Careers – Arbeiten bei Kaindl. Es sind nicht nur die fachlichen Kompetenzen, die unsere rund 800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auszeichnen. Es ist unsere Leidenschaft für innovative Produkte und den Werkstoff Holz, die uns bei Kaindl verbindet. Als Weltmarktführer im Bereich Fußböden und Interior Design gehen wir gemeinsam stets neue Wege. Sie möchten ein Teil davon sein?

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen motivierten und engagierten

Regional Sales Manager (m/w/d)

**Dänemark, Schweden, Norwegen,
Finnland und Island**

IHRE AUFGABEN

- Verbesserung der Markeneinführung „**Kaindl**“ im gesamten skandinavischen Markt
- Akquise von Neukunden sowie Pflege des bestehenden Kundenstamms mit klarem Fokus auf Fußböden
- Markteinführung neuer Produkte und Kollektionen
- Mitarbeit und Organisation von Messen und Kundenevents

IHR PROFIL

- einschlägige Branchen- bzw. Marktkenntnisse im Bereich Fußboden innerhalb der vereinbarten Länder (zumindest in einem Teil dieser Regionen/Länder)
- mindestens drei Jahre Berufserfahrung in der Fußbodenindustrie
- kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Durchsetzungsvermögen und Kreativität
- Flexibilität und hohe Reisebereitschaft
- gute MS-Office-Kenntnisse, SAP von Vorteil
- eine der in Skandinavien gesprochenen Sprachen als Muttersprache sowie sehr gute Englischkenntnisse und gute Deutschkenntnisse

WIR BIETEN

- herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabenstellung mit Gestaltungsspielraum in einem international führenden Unternehmen
- attraktives Vergütungsmodell

Bereit loszulegen? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen über unser Karriereportal oder per E-Mail und starten Sie in eine aufregende Karriere bei Kaindl!

Wir freuen uns auf Sie!



JETZT FÜR DIESE STELLE BEWERBEN

M. Kaindl OG | Hr. Mag. (FH) Josef Helminger | Kaindlstrasse 2 | 5071 Wals/Salzburg
Austria | T: +43(0)662/85 88-1210 | e-mail: personal@kaindl.com | www.kaindl.com